



Менеджер із зовнішньоекономічної діяльності

DOLINA — міжнародна компанія, яка зосереджена у сфері розробок, досліджень і впровадженні у сільськогосподарське виробництво стимуляторів росту рослин, мікродобрив і ад'ювантів. Найбільш відомі — це лінійка стимуляторів росту рослин ВИМПЕЛ, професійна лінійка мікродобрив ОРАКУЛ, стимулятор пасльонових культур ПАСЛІНІЙ, комплекс амінокислот БАК-ЛАН і ад'ювант AUDITOR.

Географія діяльності компанії, а саме реалізація продуктів та їх вивчення у різних агро кліматичних умовах, відбувається у таких країнах як: Канада, Італія, Туреччина, Індія, Чехія, Польща, Аргентина, Румунія, В'єтнам, Болгарія, Казахстан, Узбекистан і Таджикистан.

Запрошуємо до свого колективу **менеджера із зовнішньої економічної діяльності**.

Умови праці:

- конкурентний рівень заробітної плати, який відповідає вашим знанням і навичкам;
- офіційне працевлаштування згідно законодавства;
- графік роботи з 9 до 18, сб., нд. — вихідні;
- участь у навчальних програмах і семінарах;
- корпоративні заходи.

Обов'язки:

- активний пошук потенційних партнерів-дистриб'юторів і клієнтів на ринках Європи та на Близькому Сході;
- проведення переговорів, укладання зовнішньоекономічних контрактів;
- підготовка, узгодження та підписання договорів з потенційними клієнтами;
- організація лабораторних випробувань для реєстрації продукції, реєстрація продукції;
- логістичний і митний супровід товару до замовника;
- ведення існуючої бази і ділового листування з іноземними клієнтами;
- переклад внутрішньої документації за потребою.

Вимоги до кандидата:

- Англійська — вільно.
- Знання офісних програм.
- Ведення переговорів.
- Ведення ділових переговорів, ділове листування.
- Активність.
- Уважність до деталей.
- Аналітичне мислення, вміння опрацьовувати і аналізувати числові дані.
- Пошук нових клієнтів.

Якщо Вам цікаво та Ви бажаєте розділяти цінності нашої компанії і бути її частиною — чекаємо на резюме!

Контактна особа **Тетяна +380954857812**